



VerkaufsleiterIn

FACHHANDEL/FENSTER IM AUSSENDIENST

HSF s.r.o. – ein Tochterunternehmen der österreichischen IFN-Gruppe - produziert in Malacky nahe Bratislava hochwertige Fenster und Türen, sowie Spezialprodukte in Kunststoff und Aluminium mit einem starken Fokus auf Innovation und Qualität. Die Hauptmärkte sind die DACH-Region; die Exportquote beträgt rund 95%. Kunden sind insbesondere der Fachhandel und Metallbau.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen engagierten und erfahrenen Vertriebsleiter oder eine Vertriebsleiterin, der/die unsere Vertriebsstrategien und unser Wachstum in neuen und bestehenden Märkten vorantreibt.

Aufgabengebiet

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung des Umsatzes und Marktanteils in der DACH-Region
- Führung und Motivation des Vertriebsteams, um die gesteckten Ziele zu erreichen
- Identifizierung und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten und Märkte
- Aufbau und Pflege nachhaltiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen, Betreuung von Schlüsselkunden
- enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen wie Geschäftsführung, Produktion, Produktentwicklung, um Kundenbedürfnisse zu verstehen und innovative Lösungen anzubieten
- Überwachung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen, sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Budgetplanung und –kontrolle im Vertriebsbereich

Anforderungsprofil

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise Fensterbereich oder verwandten Branchen
- ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, sowie ein sicheres Auftreten
- betriebswirtschaftliche Kenntnisse, technischer Hausverstand, Durchhaltevermögen und Eigenverantwortung
- strategisches Denken und die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte zu analysieren und umzusetzen
- hohe Reisebereitschaft, sowie gute PC-Kenntnisse
- verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift; Englischkenntnisse von Vorteil

Angeboten wird

- eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Führungsaufgabe in einem dynamischen Umfeld
- Jahresbruttogehalt 80.000€ Brutto; Jahreszielprämie für die gesetzte Zielerreichung
- eigenverantwortliches Arbeiten und Gestaltungsspielraum für innovative Ideen und für die Erarbeitung neuer Vertriebsstrategien und Aktionen
- individuelle Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Dienstauto zur privaten Nutzung
- kollegiales Arbeitsumfeld und flache Hierarchien
- flexible Arbeitszeiten

HSF legt besonderen Wert auf die Zufriedenheit und die Entwicklungsmöglichkeiten ihrer Mitarbeiter. Wir bieten eine spannende Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen, sowie attraktive Rahmenbedingungen. Wenn Sie Interesse an dieser spannenden Herausforderung haben und Teil eines erfolgreichen Teams werden möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Info & Kontakt: Mag. Jaroslava Cesnakova, job@hsf.sk, Tel.: +421918713125
HSF Fenstertechnik, Jesenského ul. 50, SK 90101 Malacky, www.hsf.sk